



Senior Business Developer & Corporate PPA Manager

MISSIONS

Vous travaillerez à la Direction Business Origination en charge de l'expansion des activités dans de nouveaux pays, des nouveaux business modèles et de la sécurisation des revenus grâce à des Power Purchase Agreements avec des Corporate électro-intensifs ou CPPAs.

RESPONSABILITÉS PRINCIPALES

- Conduire le développement et définition du business model de nouveaux pays : compréhension du marché, stratégie de développement, compréhension des modèles de revenus solaire et stockage, business plan de projets type ;
- Pilotage de l'origination des premiers projets hybrides sur les nouvelles géographies via des accords de co-développements, contrats d'apports d'affaires, partenariats, d'acquisition de projets ;
- Support en business développement aux équipes développement Greenfield mises en place par ZE Energy pour accélérer la croissance du pipeline de projets en Europe ;
- Suivre les processus développement, acquisition, bid / no bid et la gouvernance incluant les présentations en comité business origination, comité d'engagements et steering committee ;
- Développer et suivre le portefeuille de clients pour des contrats d'achat d'énergie (CPPAs) pour les projets européens de ZE Energy ;
- Mener et conduire les négociations avec des industriels ou utilities pour conclure des CPPAs ;
- Participer à définir la stratégie de structuration des CPPAs pour assurer une création de valeur maximale pour les projets tout en atténuant les risques principaux ;
- Proposer des structures tarifaires innovantes pour les CPPAs incluant des combinaisons de solutions de revenus fixes et de revenus marchands ;
- Assurer la standardisation du processus CPPAs

PROFIL

- De formation Bac+5 (Ecole d'ingénieur, Ecole de Commerce, Master), vous justifiez de 5 ans minimum d'expérience idéalement dans le développement de projets ENR (PV ou éolien)
- Passionné par les énergies nouvelles, vous disposez de bonnes connaissances techniques, économiques et du développement pour mener à bien des projets ENR de grande envergure
- Vous avez une expérience des marchés des énergies renouvelables et/ou des énergies et une expérience de la négociation de contrats commerciaux (CPPA ou contrats de vente de l'énergie)
- Expérience en interface client / Excellent relationnel et capacité à convaincre

- Capacité de travailler en mode projet
- Adaptabilité et flexibilité
- Esprit d'analyse et de synthèse
- Autonomie et leadership
- Maîtrise à l'oral et à l'écrit de l'anglais, du français et idéalement d'une troisième langue (espagnol, allemand ou Italien)

Localisation : Paris Centre

Contact : recrutement@ze-energy.com