



Senior Business Origination Manager

MISSIONS

Vous travaillerez au sein de la *Direction Business Origination & New Business* en charge du développement de projet dans les pays en activité (France, Italie et Allemagne), de l'expansion de la société dans de nouveaux pays (Espagne, Portugal et UK), ainsi que des nouveaux business modèles.

RESPONSABILITÉS PRINCIPALES

- Pilotage de l'origination des premiers projets hybrides sur les géographies actuelles via des accords de co-développements, contrats d'apports d'affaires, partenariats, d'acquisition de projets ;
- Centraliser et coordonner le pipe-line de projets en prospection afin d'avoir une vue globale sur le volume et la typologie de projets en cohérence avec la stratégie de développement et le business modèle de ZE Energy
- Communication des projets en prospection afin d'informer les métiers au siège notamment la Direction Investissement et Financière, la Direction des Marchés de l'Énergie et la Direction des Opérations.
- Développer le réseau de ZE Energy en Europe dans l'objectif d'amener des nouvelles opportunités en ligne avec le modèle de ZEE (réseau de développeur, rapporteur d'affaires)
- Support en business développement aux équipes développement dans chaque pays en transverse avec les Business Developer de chaque géographie pour accélérer la croissance du pipeline de projets en Europe ;
- Conduire et assurer la gouvernance de la présentation des projets ou portefeuille de projets en *Comité Business Origination*, et *Steering Committee* ;
- Suivre les processus développement, acquisition, bid / no bid
- Développer et suivre le portefeuille de clients et partenaires prospects sur toutes nos géographies;
- Mener et conduire les négociations en partenariat avec les *Business Origination Managers* de chaque géographie ;
- Participer à la définition la stratégie de développement de ZE Energie dans les géographies implantées et en cohérence avec le modèle de ZE Energy
- Proposer des structures de développement innovantes et de partenariats déployable sur nos géographies;
- Assurer la standardisation du processus de développement *Brownfield* avec la mise en place d'outils de suivi de prospection et d'aide à la prise de décision en étant l'ambassadeur de la *Direction Business Origination* auprès des Direction Pays.

PROFIL

- De formation Bac+5, vous justifiez de 10 ans minimum d'expérience professionnelle idéalement dans le développement de projets ENR ou dans le secteur de l'énergie.
- Passionné par les énergies nouvelles, vous disposez de bonnes connaissances économiques et du développement pour mener à bien des projets de grande envergure
- Vous avez une expérience significative des marchés des énergies – idéalement des énergies renouvelables
- Vous savez développer un réseau, vous avez un excellent relationnel
- Capacité à convaincre
- Capacité de travailler en mode projet
- Adaptabilité et flexibilité
- Esprit d'analyse et de synthèse
- Autonomie et leadership
- Maîtrise à l'oral et à l'écrit de l'anglais, du français et idéalement d'une troisième langue (allemand, italien ou espagnol)

Localisation : Paris Centre

Candidatures : recrutement@ze-energy.com